

## PRESSEMITTEILUNG

### Verstärkung im Vertrieb: Christian Chlupka startet als Makler:innenberater bei aruna

**Berlin, den 05.03.2026.** Der Maklerpool aruna baut sein Vertriebsteam weiter aus: Zu Jahresbeginn übernahm Christian Chlupka (36) die Position des Makler:innenberaters. Er bringt langjährige Erfahrung aus unterschiedlichen Bereichen der Versicherungs- und Vertriebswelt mit. Chlupka verstärkt gezielt die Betreuung und Weiterentwicklung der angebundenen Makler:innen.

Seine berufliche Laufbahn begann Chlupka im klassischen Agenturvertrieb der ERGO, wo er seine Ausbildung absolvierte und anschließend ein eigenes, selbstständiges Vermittlungsgeschäft aufbaute. In dieser Phase legte er das Fundament für seine vertriebliche Expertise, insbesondere in den Bereichen Kundengewinnung, Bedarfsermittlung und nachhaltige Bestandsentwicklung.

Weitere Stationen führten ihn in technologiegetriebene Wachstumsumfelder. Bei simplesurance lag sein Fokus auf der Skalierung digitaler Prozesse, datenbasiertem Vertrieb sowie dem Aufbau automatisierter Kund:innen- und Partner:innenstrecken. Als Senior Key Account Manager bei wefox verantwortete er den Aufbau, die Steuerung und Weiterentwicklung von Versichererbeziehungen, verhandelte Courtagevereinbarungen und koordinierte Produktplatzierungen. Zudem war er operativ in die Makler:innenbetreuung eingebunden und arbeitete eng mit Vertrieb, Betrieb und Produktgebern zusammen.

Zuletzt übernahm Chlupka beim Münchener Verein die Position des Vertriebsleiters im Makler:innensegment. Dort verantwortete er die strategische Weiterentwicklung der Makler:innenbetreuung, den Ausbau des Partnernetzwerks sowie Maßnahmen zur Umsatzskalierung, einschließlich Prozessoptimierungen und neuer Vertriebsimpulse.

„Mit Christian Chlupka gewinnen wir einen erfahrenen Vertriebsexperten, der fundierte Makler:innenpraxis mit digitalem Insurtech-Know-how und strategischer Steuerungskompetenz verbindet“, kommentiert Christopher Kluwe, Geschäftsführer bei aruna. „Diese Kombination ist eine wertvolle Ergänzung für aruna und unterstützt uns dabei, die Makler:innenbetreuung mit frischen Impulsen und nach unseren Werten weiterzuentwickeln.“

#### Kontakt

Caroline Schaminet

Öffentlichkeitsarbeit & Marketing

aruna GmbH

Kalckreuthstr. 11

10777 Berlin

Tel.: (030) 40 50 95-48

E-Mail: caroline.schaminet@aruna.de

## **Über aruna GmbH**

Als inhabergeführter Maklerpool mit über 2.600 aktiven Vertriebspartnern setzt die aruna GmbH seit 1995 auf Respekt, Ehrlichkeit und Verlässlichkeit in jeder geschäftlichen Beziehung. Für das Unternehmen steht der Mensch im Mittelpunkt. Der Leitsatz „Behandle Dein Gegenüber so, wie Du selbst behandelt werden möchtest“ prägt nicht nur die Unternehmensphilosophie, sondern auch die tägliche Arbeit. Die aruna GmbH konzentriert sich darauf, ihren Service kontinuierlich zu verbessern und den persönlichen Kontakt zu den Partnern zu pflegen. Im Jahr 2025 erreichte die aruna GmbH einen Courtageumsatz von rund 55,6 Millionen EUR.